

Dynamic Presentation in English



외국인을 대상으로 영어로 프레젠테이션 해야 하는 일이 더 이상 일부에게 국한된 것이 아닙니다. 해외 또는 국내에서 외국인을 대상으로 프레젠테이션을 해야 하는 경우는 빈번합니다. 마케팅, 홍보, 전략 발표, 실적 발표, 제품 Launching, 교육 등 다양한 목적으로 중요한 순간에 많은 사람들이 프레젠테이션으로 MOT를 경험합니다. 수 많은 다국적 기업 임직원은 매일 이런 일이 반복됩니다.

하지만, Impact 있는 영어 프레젠테이션은 단지 한국어를 영어로 바꾸는 그 이상의 Point가 있습니다. 저희는 한국인이 2nd Language인 영어로 Global Leader들에게 우리말로 하는 것처럼, 자신감 있게 프레젠테이션을 하도록 전문적인 교육이 필요하다는 판단을 하였습니다.

이 프로그램은 3 단계로 구성하였습니다. IBM, Loreal, Motorola 등의 임원을 대상으로 프레젠테이션 교육 및 코칭을 해 온 RedSky Group의 Founder인 Ernie Schwartz와 함께 설계했으며 공동으로 진행될 것입니다. 이 프로그램은 3단계로 구성하였습니다.

1단계 - 동영상 교육

준비 단계인 '계획 및 구성'과 'Delivery Skills' 두 가지 모듈로 구성됩니다. Ernie Schwartz가 진행하는 비디오 강의를 통해 성공적인 비즈니스 프레젠테이션에 필수적인 청중과 소통하는 스킬, 설득력 있는 용어 사용 그리고 Delivery Skills 등을 체험하고 배울 수 있습니다.

2단계 - on-site 교육 및 실습

동영상 교육 내용에 대한 Recap 및 실습 과정으로 구성되며, 동영상 선행 학습을 완료한 고객을 대상으로 KSI Group 전문가들이 진행합니다. Delivery Skills 실습 과정을 동영상으로 녹화하여 피드백을 제공하며, 별도의 실행계획을 확정합니다. 필요에 따라 팀을 구성 Cross Mentoring 세션을 진행할 수도 있습니다.

3 단계 - on-site 실습 및 코칭

KSI Group과 Red Sky는 2단계 실습 과정까지의 참석자 별 진행 결과를 논의한 후 개인별 중점 코칭 영역을 결정하게 되며, Ernie Schwartz는 이를 바탕으로 실습/코칭 과정을 진행합니다. 실습/코칭은 3인1조의 그룹 발표와 1:1 개별 발표의 두 가지 형식으로 이틀간 진행됩니다.

고객은 필요에 따라 세가지 옵션을 선택할 수 있습니다.

Option 1

- 1단계 동영상 Only
- 회사/단체 Site License 방식 License Fee

Option 2

- 1단계 + 2단계 On-Site 교육/실습
- License Fee + 교육서비스 Fee

Option 3

- 1단계 + 2단계 + Ernie On-Site Coaching
- License Fee + 교육서비스 Fee

대상

- 해외 시장을 Target 으로 기업 임직원
- 관련 협회/기관/단체 임직원
- 대학교

- Option 2/3는 복수기업 및 단일기업 진행 형태 모두 가능합니다. 단일기업의 경우 Requirement 분석에 의해, 코스를 Customization 합니다.

교육장소

- 고객과의 협의에 의해 조정 가능합니다.

교육비

- 동영상 교육, on-site 교육을 통합하여, 기업별 Site Contract를 원칙을 합니다.
- 복수기업 고객 대상 Session의 교육비는 과정 개설 안내와 함께 공지됩니다.

Option 1 - 동영상 + Text	~ 5 Users	~10 Users	~50 Users	~100 Users	100 Users+	✓ on-line Q & A 서비스 ✓ Request Base Coaching
	1,000K/user	900K/User	800K/User	700K/User	600K/User	
Option 2 - Option 1 + on-site 교육 8 H	License Fee + 5,000K / Class (Class 규모는 최대 12명)					+ 개별 코칭, 녹화 + Mentoring 지원 + Remote Coaching by Redsky
Option 3 - Option 1/2+on-site 코칭 12H	License Fee + 15,000K / Class (Class 규모는 최대 12명)					+ 개별 코칭 by Redsky

1.5 H	(동영상) 교육 Part 1	Ernie Schwartz
계획 및 구성 The 7 Irrefutable Laws of Presenting – Planning - Structuring		
2.5 H	(동영상) 교육 Part 2	Ernie Schwartz
Delivery Skill Eye Contact – Voice – Gesture & Movement – Dealing with Tough Audience - Style		

1단계 - 동영상 교육

준비 단계인 ‘계획 및 구성’과 ‘Delivery Skills’ 두 가지 모듈로 구성됩니다.

Ernie Schwartz가 진행하는 비디오 강의를 통해 성공적인 비즈니스 프레젠테이션에 필수적인 청중과 소통하는 스킬, 설득력 있는 용어 사용 그리고 효과적인 Delivery Skills 등을 체험하고 배울 수 있습니다.

Certification을 받은 고객의 경우 반복적인 학습이 가능하며, 관련 교재가 제공됩니다.

3.5 H	(on-site) 교육 및 실습	KSI Group
계획 및 구성 Recap The 7 Irrefutable Laws of Presenting – Planning - Structuring		1.0 H
계획 및 구성 실습 Planning - Structuring		2.5 H
4.5 H	(on-site) 교육 Part 2	KSI Group
Delivery Skill Recap Eye Contact – Voice – Gesture & Movement – Dealing with Tough Audience - Style		1.0 H
Delivery Skill 실습 (1) Eye Contact – Voice – Gesture & Movement – Dealing with Tough Audience		3.5 H

2단계 - on-site 교육 및 실습

동영상 교육 내용에 대한 Recap 및 실습 과정으로 구성되며, 동영상 선행 학습을 완료한 고객을 대상으로 KSI Group 전문가들이 진행합니다.

Delivery Skills 실습 과정을 동영상으로 녹화하여 피드백과 코칭을 제공하며, 별도의 실행계획을 확정합니다. 필요에 따라 팀을 구성하고 Cross Mentoring 세션을 진행할 수도 있습니다.

실습 결과는 Red Sky와 공유되어 Ernie Schwartz의 On-site 실습/코칭에 반영됩니다.

14.0 H	(on-site) 실습 및 코칭	Ernie Schwartz
Delivery Skill 실습 (2) 실습 – 1:1 Coaching (3인 1조 – 각 2시간)		8.0 H
Delivery Skill 최종 실습 개선사항 실습 – 최종 평가 (1인 15분 발표, 15분 Feedback)		6.0H

3단계 - on-site 실습/코칭

KSI Group과 Red Sky는 2단계 실습 과정까지의 참석자별 진행 결과를 논의한 후 개인별 중점 코칭 영역을 결정하게되며, Ernie Schwartz는 이를 바탕으로 실습/코칭 과정을 진행합니다.

실습/코칭은 3인1조의 그룹 발표와 1:1 개별 발표의 두 가지 형식으로 이틀간 진행되며, 개인별로는 그룹 발표 2시간 및 개인 발표 30분 등 총 2시간30분간 참석하게 됩니다

3. 추진 계획 (案)

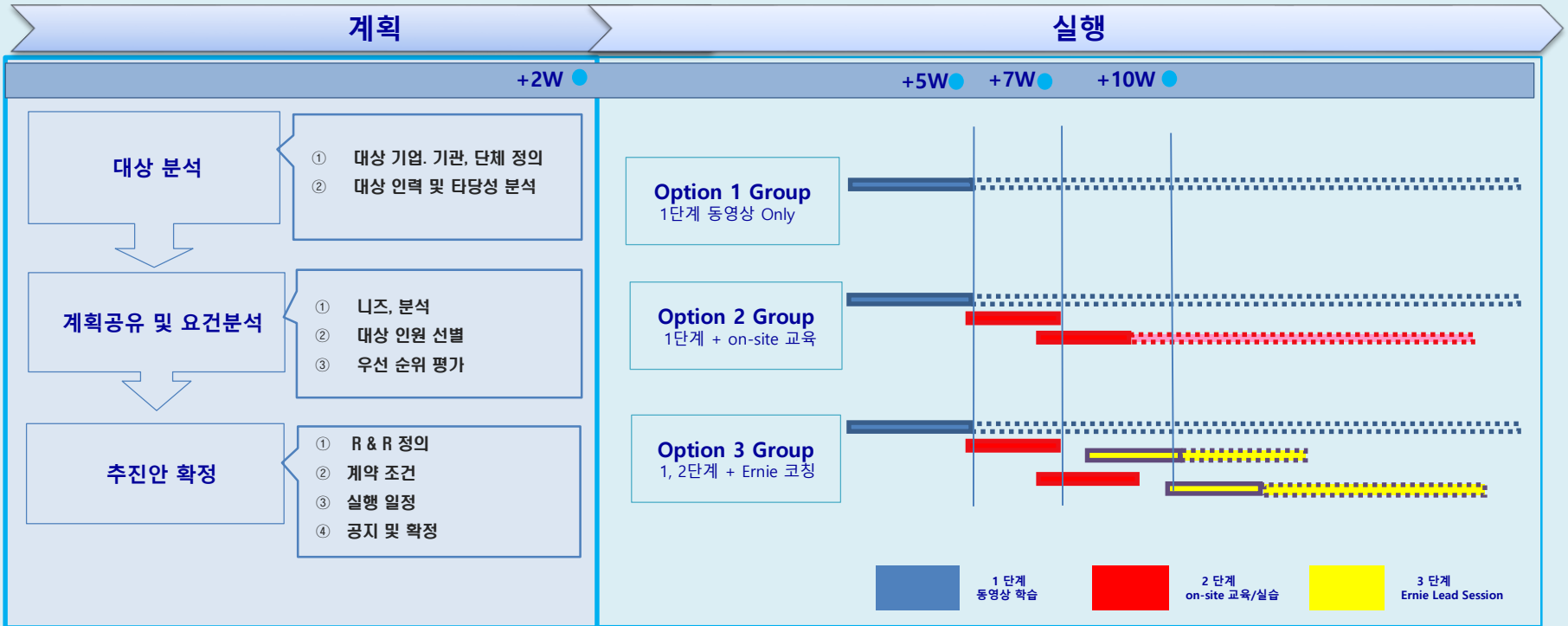
프레젠테이션은 기술이 아니라 역량입니다. 비즈니스 리더, 현장의 실무자, 지원부서의 임직원 등 누구에게나 필요한 핵심역량입니다. 하지만, 규모와 관계없이 청중들 앞에서 자신감 있게 프레젠테이션을 하는 사람은 채 10%가 안됩니다. 더욱이, 영어가 모국어가 아닌 한국인으로서, Native Speaker들에게 해야 하는 영어 프레젠테이션은 더 더욱 어려운 주제입니다. 핵심은 자신감을 갖는 것입니다. Redsky Group의 파트너, 한국영업혁신그룹의 파트너는 이 영역에 대한 실질적이고 효과적인 프로그램을 자지고 있습니다. 특히, 저희가 제안하는 Dynamic Presentation in English 는 Global Business 시대에 가장 필요한 과정입니다.

1. 계획단계

- 명확한 목표 및 방향 설정을 위한 준비작업이 중요합니다. 원칙에 합의가 이루어진 후, 2주 간 작업에 의해 대상, Option, 우선순위를 정하고, 구체적인 실행계획을 확정할 수 있습니다.
- 계약조건, 참여 대상, 연간 일정표가 확정됩니다.

2. 실행단계

- 계획단계에서 대상은 업무연관도, 시급성에 따라 Option 1, Option 2, Option 3 Group 으로 나누어집니다. 세 그룹 공히, 동영상 교육은 바로 제공되며, 3 주간의 개별 학습이 진행됩니다. 그 후에, Option 2, Option 3 Group을 대상으로 한 2단계 현장 교육 및 실습이 진행되며, Option 3 Group을 대상으로 3단계 교육이 계속됩니다.
- 2단계, 3단계의 현장교육 및 실습은 실습과 코칭이 진행되므로, 한 과정당 참석인원을 12명 이내로 제한합니다. 그러므로 2, 3단계 교육은 우선순위에 의해 순차적으로 교육이 이루어 집니다.





이장석. KSI 대표

- 1986 한국 IBM 영업부 입사
- 1995 미디어 산업 영업팀장
- 1997 통신 미디어 산업 영업실장
- 2000 인터넷 사업 본부 이사
- 2001 마케팅 총괄, 상무
- 2003 전략 본부 상무
- 2004 비즈니스 파트너 사업 총괄, 전무
- 2006 서비스제품 총괄 전무, IBM AP HQ
- 2008 고객 영업 부사장
- 2013 서비스 비즈니스 부문 대표
- 2015 고객 영업 부문 대표

2016 KSI Group, (주) 한국영업혁신그룹 설립

js.aquinas@gmail.com (m) 010-4602-7011



김태윤, KSI 공동 대표

- 1984 한국 IBM 영업부 입사
- 1996 금융산업영업본부 솔루션 사업부 부장
- 1998 SAP Korea 영업부 이사
- 2001 SQ Technologies 영업마케팅 전무
- 2003 KANA Software Korea 사장
- 2006 Teradata Korea 전무
- 2007 한국 IBM 금융산업영업본부 상무
- 2011 한국 IBM 금융산업영업본부 전무
- 2016 KSI Group, (주) 한국영업혁신그룹 대표

tykim1958@gmail.com (m) 010-4795-4135,



Ernie Schwartz

One of the founders of Red Sky, Ernie works with senior executives and managers in building their leadership capabilities, developing strategy and creating an environment where people can perform at their best.

Ernie has a unique ability to engage individuals and teams and get to the core of their leadership challenges. He also has the skill to shape his approach to the needs of the person or group. Drawing on his experience with a wide range of global clients and a background from the diverse worlds of law, politics and acting, Ernie is able to offer clients insights that stimulate thought and produce creative solutions.

Ernie is also a much sought after public speaker at conferences and special events where he uses his natural humor and energy to challenge and entertain his



동아일보 미래전략연구소에서 발행하는 프리미엄 경영/경제 매거진으로, 경영 전략, 마케팅, 재무, 인사·조직, 생산 관리 등 개인과 기업의 경쟁력 강화에 도움이 되는 콘텐츠로 구성되며, 다양한 케이스 스터디가 수록되어 있습니다.

DBR • HBR Korea의 최신 경영 지식과 실전 솔루션을 기반으로 기업 맞춤형 콘텐츠를 제공하며, 경영학 박사급, 해외 MBA 출신의 전문 콘텐츠 디렉터가 커리큘럼 기획과 운영에 참여하여, 다양한 멀티미디어 경영지식을 제공합니다.

RE)SKY

Red Sky 는 리더십 개발과 커뮤니케이션을 전문으로 하는 세계적 교육기관입니다. 로레알, 모토롤라, IBM, K-Mart 등 글로벌 기업들을 대상으로 독특하고 전문적인 교육을 진행하고 있으며, 그 효과가 입증되었습니다.



Leadership Program

Red Sky의 리더십 개발프로그램은 360도 다면 평가, 그룹 워크샵과 일대일 코칭을 결합한 맞춤형 프로그램을 제공합니다. 실무직과 관리직을 대상으로 하여 리더십 역량을 강화하는데 초점을 맞추고 있습니다.



Communication Skills

Red Sky의 커뮤니케이션 프로그램은 Influencing, 프레젠테이션, 신사업개발, 협상, 코칭과 등 광범위하고 다양한 커뮤니케이션 스킬 교육을 제공합니다.



Facilitation

실질적인 결과물을 만들어내기 위한 촉진 전략 프로그램은 끊임없는 시도, 인터뷰, 메시지를 통해 고객의 생각을 전환시키는 방법을 제공합니다.